



**ASSUREZ-VOUS D'AVOIR LES ÉLÉMENTS SUIVANTS DANS VOTRE PLAN D'AFFAIRES EN VUE DE L'ANALYSE DE VOTRE DEMANDE DE BOURSE. ILS REPRÉSENTENT LES CRITÈRES D'ÉVALUATION DE MONTRÉAL INC. LE PLAN D'AFFAIRES EST SUR 30-50 PAGES MAXIMUM HORS ANNEXES.**

### **1- LES ENTREPRENEURS**

Quelles vos principales motivations? Quelle est votre vision personnelle et celle de votre entreprise d'ici 3 ans?

Les compétences et les expériences des entrepreneurs en lien avec le projet sont-elles profitables et complémentaires? Démontrer la complémentarité de l'équipe à ce sujet.

Décrivez votre entourage (coachs, mentors et organismes).

### **2- CARACTÈRE INNOVANT**

Quels besoins ou problèmes cherchez-vous à résoudre ?

De quelle manière comptez-vous résoudre le besoin ou problème ? Démontrer clairement où se trouve l'élément innovant et unique dans votre solution/produit.

### **3- MARCHÉ**

Quel est le marché, la taille potentiel et la clientèle cible?

Qui sont vos concurrents directs et indirects?

Quel est le positionnement vis-à-vis de la concurrence ?

Avez-vous validé le marché? Si oui, quels en sont les résultats?

### **4- COMMERCIALISATION**

Avez-vous démarré les ventes ? Si oui, combien ? Si non, prévu pour quand?

Quelle est votre stratégie pour acquérir des clients (préciser les actions concrètes)?

Quels sont les canaux de distribution de votre produit/service?



**5- VOLET FINANCIER**

Quel est votre modèle de revenu (stratégie de prix) ?

**6- LE PROCESSUS OPÉRATIONNEL**

Quel est votre processus de production? (source d'approvisionnement, façon de livrer le produit/service, sous-traitance, entreposage, stockage des données)

Quels sont les risques associés à votre projet? Avez-vous une propriété intellectuelle?

**7- POTENTIEL DE CRÉATION D'EMPLOI**

Combien d'emplois prévoyez-vous créer à temps plein d'ici trois 3 ans ?

**8- POTENTIEL DE CROISSANCE ET D'EXPANSION D'ICI 3 ANS**

Quels sont les marchés envisagés d'ici 3 ans ? Comptez-vous exporter ?